



AMCJ 日本経営士会は持続可能な  
開発目標(SDGs)を支援しています。

Version :1.1

一般社団法人 日本経営士会  
**第57期経営士養成講座のご案内**  
[本部・中日本ブロック共催]



**一般社団法人 日本経営士会**

〒102-0084 東京都千代田区二番町 12-12 B.D.A.二番町ビル

電話 03-3239-0691 FAX03-3239-1831

[www.nihonkeieishikai.com](http://www.nihonkeieishikai.com)

## はじめに

VUCAといわれる先の見通せない時代において、企業経営者は過去の成功パターンでは解決できない経営課題に対する新たな経営思考と実践を求めています。

そのような時代背景の中、日本経営士会においては企業における伴走型支援ができるコンサルタントの育成にも取り組んでいます。

今回の養成講座もそのような視点からカリキュラムを組み立てました。

## 経営士養成講座の位置づけ

この養成講座は以下のミッションが果たせる人財育成を目的としています。

### 一般社団法人日本経営士会のミッション

「クライアントの経済・社会課題解決のための経営力強化支援と、クライアント自らのアイデンティティ確立を支援する。会員は上記を果たすための人財であり、当会はその人財の育成、共感、共有、協働の場である」(マネジメントコンサルタント誌第 756 号 3 ページに掲載)

## 経営士養成講座の内容

本講座において 10 日間、コンサルティングを行うために必要な知識の習得や実践を経て、試験(論文及び面接)に合格することで、コンサルタントの登竜門である「経営士」への登録が認められます。当講座は、特に実務研修を重視した構成にしており、「経営士」として当会への入会后、実践的に役立つことを狙っています。

またカリキュラム内容は、コンサルタントとして必要なノウハウという広範囲の知識・スキルに対して、各々を深堀していく時間的には十分ではありません。コンサルタントとして自分の得意分野を持つことを目指しますが、当養成講座でまずは「全体的ノウハウを概観する」、そしてその後「自身としての得意分野を強化していく」というステップが取れるようにしています。

(カリキュラム及び講師は、変更する場合がありますので、予めご了承ください。)

## 入会後の活動

入会後は、コンサルティングの実践を通じて能力強化の研鑽ができます。「経営士」対象の経営支援に関する講座などに参加して、実務に役立てることができます。

また、入会時に所属する支部(居住地/勤務地)のセミナー・研修会等の、諸活動に参加して先輩経営士と協働していくことができます。

“経営に知恵と革新”を合言葉に、現在「経営士」はさまざまな分野で、日々研鑽を積みながら経営支援活動に取り組んでいます。

## 受講対象者

原則として、大学卒業程度の学識と実務経験・経営経験 5 年以上(同等)を有し、次のいずれかに該当する方

- ①経営コンサルタントを目指す人
- ②企業に勤務されていて、経営や管理リーダーを目指している人
- ③企業の経営者、後継者、経営幹部候補者

お申込み時に当会資格審査委員会にて受講条件の確認を致します。上記に関してご不明の方はどうぞご相談ください。既に確認いただいた方は問題ありません。

## 研修期間

期間	2023年1月22日(日)～2023年3月25日(土)
日数	10 日間 (土・日曜日中心に開催) 1月22日(日)、1月28日(土)、2月5日(日)、2月11日(土) 2月18日(土)、2月26日(日)、3月4日(土)、3月12日(日) 3月18日(土)、3月25日(土) * 都合により、カリキュラム及び講師の変更をすることがあります。
研修会場	研修会場 : コロナ禍の影響を踏まえ初日1月22日(日)、4 日目2月11日(土)の実務研修訪問日、3月25日(土)最終日の 3 日間を集合研修として、残りの 7 日間は、状況を鑑み集合研修または Zoom オンラインによるリモート研修といたします。  集合研修会場: 一般社団法人日本経営士会 本部会議室 他 住 所: 〒102-0084 東京都千代田区二番町 12-12 B.D.A.二番町ビル 5F * JR四谷駅麴町出口から徒歩5分 * 有楽町線麴町駅出口 5 番より徒歩3分 HPに地図を掲載しています。ご参照下さい。 ※リモート研修については受講生各自で受講場所の確保をお願いします。

## 受講申し込み

申込方法	次頁の申込書にご記入の上、メール又はファックスにてお申込み下さい。 受講料の納入をもって受付完了とさせていただきます。
募集人員	10名（定員になり次第締め切らせていただきます）
申込締切	2023年1月16日（月）
受講料	220,000円（消費税含む） ※受講開始後の返金は致しません。
振込先	みずほ銀行 麹町支店 普通 1614618 一般社団法人 日本経営士会 ※受講料の振り込みの確認をもって、正式な受講申し込みになります。 振り込み確認後、メールにて正式な申し込みの受付を通知するとともに、受講に必要な情報をあわせてお知らせします。

## その他事項

★カリキュラム及び講師は変更になることがありますので予めご了承下さい。

### ■お問い合わせ&申込み先

一般社団法人日本経営士会 本部事務局 窓口：田中洋子 宛  
（連絡先）〒102-0084

東京都千代田区二番町 12-12 B.D.A.二番町ビル 5F

電話：03-3239-0691 / FAX：03-3239-1831

E-mail：[office@nihonkeieishikai.com](mailto:office@nihonkeieishikai.com)

※参照 一般社団法人日本経営士会 HP <https://nihonkeieishikai.com/>  
地図もご案内しております。



申込日 年 月 日

申込者	氏名	(ふりがな)	生年月日 ( 歳)	
			年 月 日	
	会員番号*1		所属支部*1	
	現住所	〒		
	電話番号:		FAX 番号:	
Email アドレス:				
勤務先	勤務先名		役職	
	勤務先所在地	〒		
	電話番号:		FAX 番号:	
	Email アドレス:			
最終学歴*2				
社会での学習実績 *3				
業歴と役職 *4				
紹介者	紹介者*5			
	紹介者支部*5			

\*1 経営士会員の場合、ご記入下さい。

\*2 大学卒業程度の学識と実務経験 5 年以上

\*3 ご心配な方は、保有資格や社会に出てからの学習の経験を細かく書いてください。

\*4 ご心配な方は、経営管理の経験実績、管理職やリーダー経験を細かく書いてください。

\*5 紹介者がいる場合、ご記入下さい。

※ご提供頂きました個人情報は、本部および中日本ブロックからの研修会などの情報提供のみに使用させていただきます。

## 第 57 期経営士養成講座 日程とカリキュラム

開講形式	日 程	科目・講座内容	実務研修～診断報告書作成～
【対面】	1/22(日)	◇開講式、オリエンテーション <b>【経営士の役割と使命】</b> 経営士に期待される役割、求められる能力、経営管理とは、事業計画の立て方、経営理念の作成要領、戦略立案、事業承継、業務改善、問題解決、5S、サプライチェーンマネジメント等	
対面 or Zoom	1/28(土)	<b>【経営分析・財務診断】</b> 損益計算書、貸借対照表、キャッシュフロー、資金繰り、損益分岐点売上分析、経営分析	<b>【経営診断の進め方】</b> 診断のプロセス、支援目的の明確化、事業別業績評価、事業性評価、組織風土診断 企業診断事例研究
対面 or Zoom	2/5(日)	<b>【マーケティング戦略】</b> PEST・3C・SWOT、アンゾフ、5 フォース、市場動向、商品開発、Web 活用、ブランド	<b>【訪問準備】</b> ・事業内容、業界情報、会社情報、組織、経営方針等 ヒアリング項目の整理、役割分担、コンサルタントとしての心構え
【対面】	2/11(土)	<b>【企業訪問・ヒアリング】</b> ヒアリングの実施、事業内容の確認・整理、課題確認 ・サプライチェーン(業務フロー)・財務情報の確認、課題仮説抽出 ・報告書の構成イメージの確認と検討	
対面 or Zoom	2/18(土)	<b>【診断、分析ツールの活用法】</b> ローカルベンチマーク 経営デザインシート等の活用法 SWOT クロス分析実践要領	<b>【事業概要の整理・事業評価】</b> 訪問先企業の事業概要の整理、確認 事業性評価と課題確認、財務診断、課題整理と改善提案討議
対面 or Zoom	2/26(日)	<b>【SDGsを体系的に学ぶ】</b> 誕生背景、17 のゴール・169 ターゲット、エシカル消費と世界動向 CSR・CSV・ESG、脱炭素・人権・DX・SDG コンパス	<b>【SWOT分析・重点課題確認】</b> 報告のロジック構築 SWOT クロス分析による重点課題確認 報告書担当部門役割分担
対面 or Zoom	3/4(土)	<b>【人事戦略・人間学を学ぶ】</b> 経営理念と人的資本経営、人間学、人が育つ仕組み、モチベーション、リーダーシップ、倫理観、意識改革	<b>【戦略立案】</b> 対象企業の課題整理 戦略の全体像とロードマップ作成 改善策検討
対面 or Zoom	3/12(日)	<b>【補助金、助成金活用方法】</b> 補助金申請、計画立案、中小企業に求められるDX導入のポイント MPP手法の活用と理解	<b>【経営診断書の構成確認】</b> 診断・報告書の全体構成確定 進捗状況と検討課題確認 完成に向けての役割とスケジュール
対面 or Zoom	3/18(土)	<b>【小論文提出、修了試験】</b> ・小論文提出	<b>【診断・報告書の完成】</b> 報告会シミュレーション
【対面】	3/25(土)	(本部)産能大教授講演～ビジネス理論～ ◇閉講式	<b>【企業訪問・報告】</b> 経営診断書の提出と報告、報告会振り返り

※開催時間帯：講座は、9:00～18:00 で開催いたします。